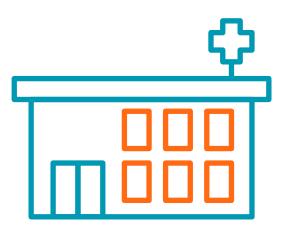
The new corporate style of INVITRO as the basis for communication with the consumer





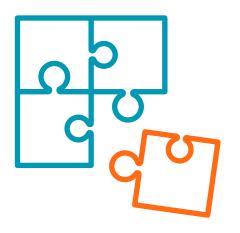
Business:

to keep the dynamics of the annual growth of the network and the position of the leader in the rating of franchises among medical companies. Go to a new, higher level of brand identity management, taking into account the analysis of the past mistakes, and also in the formalization of the relations with the franchise owners. Create a full-fledged high-quality brand book, which will help not only to improve the manageability, but also to perceive the value of the franchise.



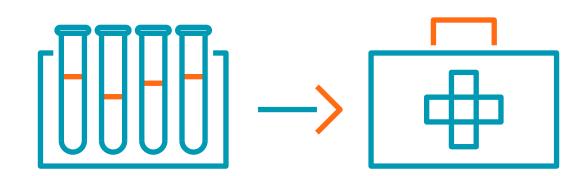
Behavioral:

changing perceptions - carry out evolutionary changes in brand ideology, which must be accompanied by visible changes in the external appearance of the company.



Commercial:

an increase in the attendance of INVITRO offices and the average of the purchase check.



Practical:

bring the brand identity in the line with the current size of the company, the position of the leader in the Russian market of medical services.



A bright brand that preserves the conservatism inherent in the medical company, but knows how to put emphasis, because of its innovativeness, leadership, search, and the pursuit of excellence.

Realization

In the INVITRO asset—the largest federal and already international network of medical offices, a perfectly built up modern laboratory base and efficient business processes. INVITRO is trusted by millions of customers and thousands of partners. Today, INVITRO is the number one medical company in Russia, and plans to be the leader in the markets of all countries in which the brand is represented.

The monolithic brand-architect INVITRO was created. This means that all activities that correspond to core competencies and belong to the core activities are conducted under a single brand. For other activities we create independent brands.

Advantages of monolithic architecture:

- demonstration of the true size of the core activities of the group of companies to the market, consumers and society as a whole;
- the opportunity to strengthen the brand faster and cheaper, because all efforts are spent on promoting one brand;
- cost reduction, because only one brand needs to be supported;
- organization cohesion and better manageability through a single ideology, common values.

The elements of the corporate style that form the integral image of the IN-VITRO brand are developed.

Brand name. We refused the Cyrillic writing of INVITRO. In-vitro—the term in Latin. It's strange to translate it. Taking into account the extensive geography of the brand presence, writing Latin is the most natural. The inscription of the Latin alphabet is easy and unambiguous, without distortion it is read even by those who do not know foreign languages. Restyling and the introduction of uniform rules for the updated logo, (size, location, background), the use of a single Latin logo always and everywhere.

Reconciliation of a single descriptor (in accordance with core competencies) and the adoption of a fixed descriptor location in various communication materials.

Development of its own, original brand photo style, as well as recommendations for its use (in accordance with the brand identity). Development of a uniform grid for the layout of communication materials of the INVITRO brand. Gradual bringing the presence in the urban environment to a common denominator by developing standard solutions and introducing them in the process of planned repairs and opening new offices.

A clear brand architecture was developed with the "eyes of the client". All the elements of the corporate style are brought to the same denominator. Development a modern, detailed, beautifully published brand book and a full library of formats.



All the main goals of rebranding have been achieved.

The company switched to a monolithic type of brand-architecture, which increased the recognition of the brand from the target audience.

The company managed to switch to a new, corporate style by November 2017, to create a high-grade quality brand book that helped not only to improve the manageability of brand communications with the target audience but also perceived value of the franchise for B2B partners.

In the period from November 2016 to November 2017, attendance rates increased by 15% and average check by 5%.

Source: Report "Marketing instruments for improving financial performance", November 2017, Information and Analytical Department of the Marketing and Communications Department INVITRO.

In 2017 INVITRO became the most famous medical laboratory, on average in Russia it is known to 68% of those who apply for paid medical services, and about ¾ of those who contacted medical laboratories in the last year. Next, with a large margin comes the laboratory Hemotest.

Source: Report "Marketing instruments for improving financial performance", November 2017, Information and Analytical Department of the Marketing and Communications Department INVITRO.

The positive experience of interaction with the consumer and introduction of the new types of services influenced the dynamics of sales of laboratory research in September-November 2017: Source: Report "Marketing instruments for improving financial performance", November 2017, Information and Analytical Department of the Marketing and Communications Department INVITRO.

By November 2017, the revenue from the networks of diagnostic laboratories: INVITRO - 12.7 billion rubles, Helix - 3.4 billion rubles and Hemotest 3.2 billion rubles.

Source: rating of private medical companies, FORBES, 2017. http://www.forbes.ru/biznes-photogallery/351807-na-zdor-ove-forbes-sostavil-pervyy-reyting-chastnyh-medicinskih-kompaniy?photo=7

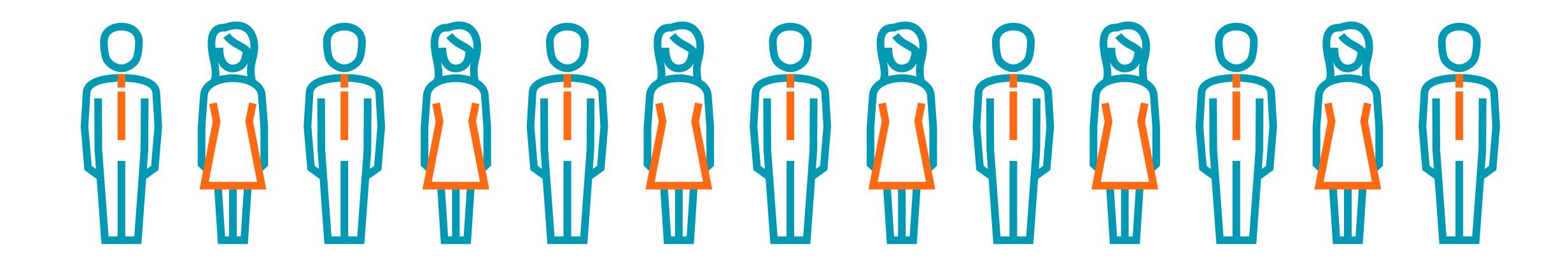
By November 2017, INVITRO retained the dynamics of the annual growth of the network and the position of the leader in the rating of franchises among medical companies.

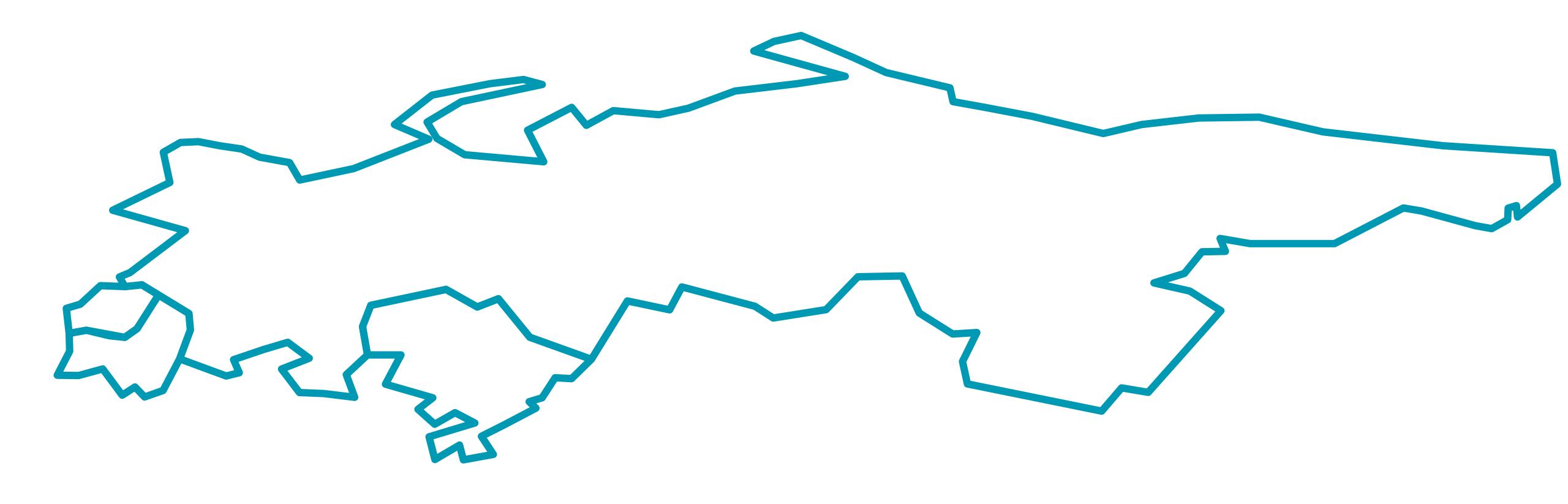
In 2017 INVITRO is represented in 449 cities of 5 countries, 80 regions of Russia, 386 cities of Russia. In 2016, 95 new offices were opened. In 2017, 105 new offices were opened.

At the time of rebranding INVITRO was the leading independent laboratory



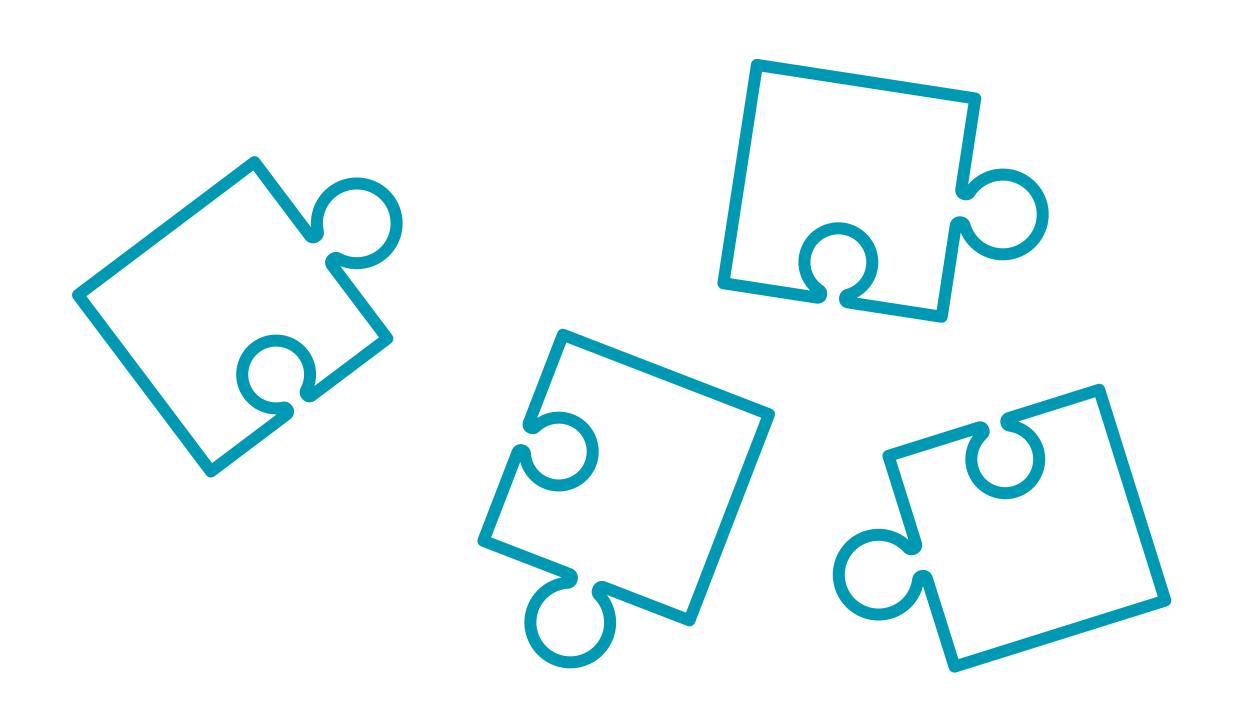
It had thousands of clients

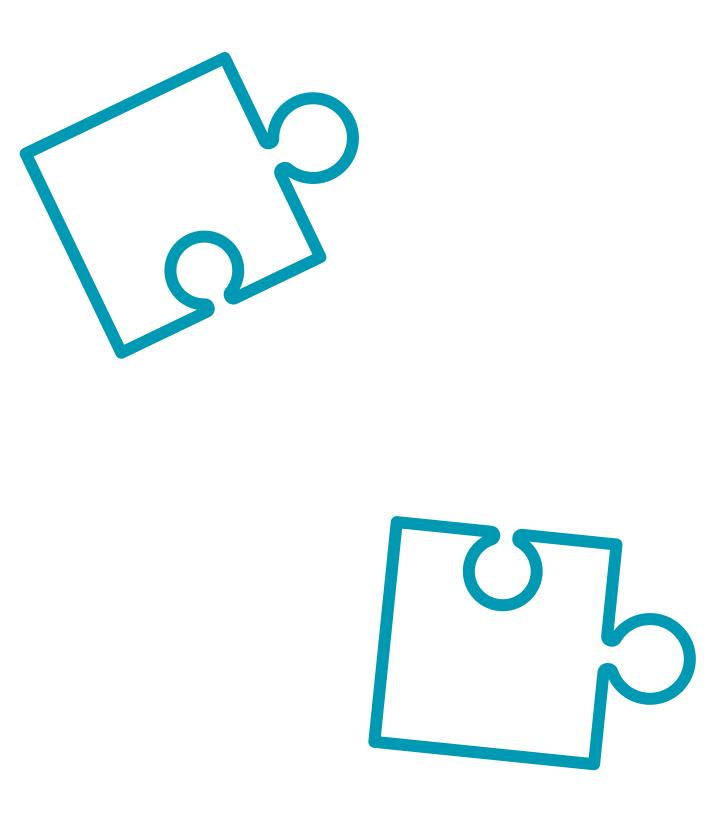




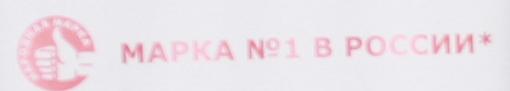
Large presence in regions and branching office network

However under these terms
the brand communication
was odd and chaotic











8 800 363-0-363 www.invitro.ru

*Товарный знак ИНВИТРО признан Маркой № 1 в России по результатам общенационального голосования «НАРОДНАЯ МАРКА-2013» в категории «Сеть диагностических лабораторий». Право на использование звания и символики «Марка № 1 в России» с 25.10.2013 г. по 24.10.2015 г.

8 клиникодиагностических лабораторий

550 медицинских офисов в России, Республике Беларусь, Украине и Казахстане

- Лабораторная диагностика
- Клинические исследования
- **ИНВИТРО ЭКСПЕРТ** Центр рентгенологии





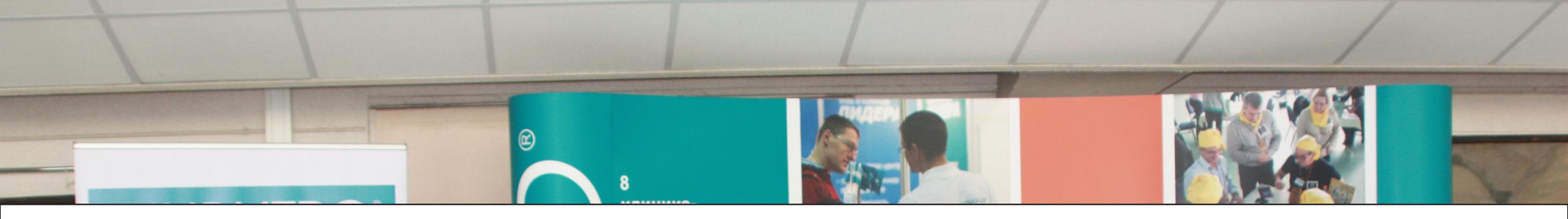
www.in



С НАМИ ИНТЕРЕСНО!

INVITRO INVITRO





НЕЗАВИСИМАЯ ЛАБОРАТОРИЯ

INTRO®

БОЛЕЕ 1000 ВИДОВ ЛАБОРАТОРНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Подробная информация о видах услуг, сроках их оказания и ценах, об адресах мест нахождения медицинских офисов приведена на сайте ООО "ИНВИТРО" - www.invitro.ru, а также предоставляется по телефону: 8-800-200-363-0

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМО ПОЛУЧИТЬ КОНСУЛЬТАЦИЮ СПЕЦИАЛИСТА.



НЕЗАВИ

БОЛІ
 ЛАБІ

Подробная и медицинских по телефону:

www.in

ИМЕЮТ



инвитро сегодня

САМАЯ БОЛЬШАЯ СЕТЬ МЕДИЦИНСКИХ ОФИСОВ (МО) В РФ

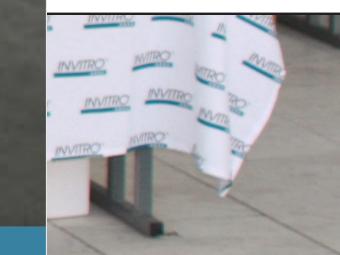
- 716 мо в РФ от калининграда до южно-сахалинска*
- **49** мо на УКРАИНЕ*
- **11** мо в БЕЛАРУСИ*
- **36** мо в казахстане*
- 9 технологических комплексов: 5 в РОССИИ, по 1 в БЕЛАРУСИ и на УКРАИНЕ; 2 в КАЗАХСТАНЕ**
- более 24 000 ПАЦИЕНТОВ ЕЖЕДНЕВНО**
- более **116 000** тестов ежедневно**





ПИСТА.

ИНВИТРО



^{**}на основе средних показателей за 2015 г.

^{*}по состоянию на 31.12.2015 г.

MHBMTPO INVITRO

After Before

Monolithic brand architecture

INVITRO

INVITRO

ТТО лабораторная диагностика

NVITRO медицин анализы

медицинские



Simple clean design emphasizes the brand



INVITRO

Елизавета Хакунова

менеджер по работе с клиентами

+7 (8662) 40-01-11 Пр. Кулиева, д. 22, кв. 77-78, Нальчик, Россия, 360000 Vpn_kbr@invitro.ru

INVITRO | Диагностический

Нижний Новгород Пр. Ленина, д. 48, н. п. 6

+7 (831) 258-14-58 +7 (800) 200-36-30

INVITRO

ОКПО 33662452, ОГРН 147746831352 ИНН/КПП 7706812159/

Добрый день!

Это означает, что под брендом «Invitro» ведется вся деятельность в рамках ключевой компетенции пролуктового бренда и леятельность в рамках ЭТО ОЗНАЧАЕТ, ЧТО ПОД ОРЕНДОМ «ІПУІТГО» ВЕДЕТСЯ ВСЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РАМК КЛЮЧЕВОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ПРОДУКТОВОГО БРЕНДА И ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РАМКАХ ВЗАИМООТЬ Ключевой компетенции продуктового бренда и деятельность в рамках корпоративного бренда (на рынке труда, финансовом рынке, взаимоотношениях с регулятором и на рынке поставщиков). Допускается использование дескрипторов, индивидуализирующих ту или иную леятельной смысловой нагрузки.

Допускается использование дескрипторов, индивидуализирующих ту или иную деятельной смысловой нагрузки. Ранее бренд идентифицировал себя только в области лабораторной медицинской пиагностики. Более широкая ключевая компетенция лает возможность вести Ранее бренд идентифицировал себя только в области лабораторнои медицинског диагностики. Более широкая ключевая компетенция дает возможность вести

- Список профильных для бренда «Invitro» видов деятельности:
- 01. Медицинская диагностика всех видов 02. Амбулаторное и госпитальное лечение 02. Амбулаторное и госпитальное лечение
 03. Профессиональное управление медицинскими учреждениями
 04. Малишинские исспелования в том числе клинические

- 03. Профессиональное управление медицинскими учреждени о4. Медицинские исследования, в том числе клинические обапмакология и произволство лекарственных предара-04. Медицинские исследования, в том числе клинические 05. Фармакология и производство лекарственных препаратов поизволство медицинского оборудования и приборов
- 05. Фармакология и производство лекарственных препаратов об. Производство медицинского оборудования и приборов приморов и сопутствующих товаров 05. Производство медицинского оборудования и приооров 07. Производство медицинских и сопутствующих товаров 08. Розыминая торговля меликаментами мелипинскими и с
- 07. Производство медицинских и сопутствующих товаров
 08. Розничная торговля медикаментами, медицинскими и сопутствующими
 товарами (аптеки мелицинское оборулование) об. Розничная торговля медикаментами, медицинг товарами (аптеки, медицинское оборудование) 09. Обучение, профессиональная переподготовка медперсонала
 10. Издательская деятельность (издание профессиональной и популярной питепатупы и литепатупы о злоповье)
- товарами (аптеки, медицинское оборудование) 09. Обучение, профессиональная переподготовка медперсонала 10. Издательская педтельность (издание профессиональной и пол

- медицинской литературы и литературы о здоровье)
 11. Информационные технологии в области медицины, в частности, digital health,

С уважением, Павел Тельтевский арт-директор

8 (8672) 25 12 21 p.teltevsky@invitro.ru

www.invitro.ru

The graphics allows
to create a unique photo
style, a recognisable
background







INVITRO

բժշկական հետազոտություն









Thank you!